

# 5 étapes clés pour réussir **la vente** de votre bien



Estimer

1



Diffuser

2



Mettre en valeur

3



Sélectionner

4



Sécuriser

5

# 5 étapes clés pour un projet de **vente réussi**

## 1 **Estimer la valeur de votre bien**

Grâce à notre outil d'estimation exclusif et à ma parfaite connaissance du secteur, je vous propose une estimation de votre bien au juste prix du marché.

## 2 **Choisir les bons canaux de diffusion**

À l'heure où 90% des recherches de logement débutent sur internet, je m'engage à diffuser votre bien sur des centaines de supports web.

## 3 **Vous conseiller pour la mise en valeur de votre bien**

Afin de faciliter la vente, je m'engage à vous conseiller pour rendre votre bien le plus attrayant possible pour les acquéreurs potentiels.

## 4 **S'assurer de la solvabilité des acquéreurs**

Les dossiers des acquéreurs ne vous sont présentés qu'après une vérification rigoureuse de leurs motivations et de leur capacité de financement.

## 5 **Sécuriser votre transaction**

La signature de l'acte est un moment crucial. En tant qu'expert, je suis présent à vos côtés pour vous guider dans toutes vos démarches jusqu'à la parfaite réalisation de votre projet.

Contactez-moi vite pour une étude personnalisée  
de votre projet immobilier :



**Arnaud BREVET**

**06 07 49 76 78**

a.brevet@capifrance.fr

RSAC : 490 877 958 - BOURG EN BRESSE